

Kom godt i gang

Har du brug for nyt produktionsudstyr, ny firmabil, nyt it-udstyr ... – så er der gode muligheder for, at også du med fordel kan vælge leasing som din finansieringsløsning.

Din personlige konsulent

Kontakt en af vores konsulenter og få en løsning, der er skræddersyet til lige præcis dig. Og uanset om du ønsker at lease vidt forskellige aktiver, er det den samme konsulent, der rådgiver dig – og får jeres aftaler ført ud i livet. Så skal du kun fortælle om dine planer, ønsker og behov ét sted.

Sådan gør du!

Når du og din konsulent har fundet den løsning, der imødekommer netop dine behov og ønsker, sender vi dig et tilbud. Er tilbuddet som ønsket, og er du kreditgodkendt, kan du straks gå ud og handle.

1. Du beder din leverandør sende fakturaen til Sydleasing.
2. Din leverandør modtager et brev fra Sydleasing, hvori vi bekræfter, at vi finansierer dit køb.
3. Du modtager dokumenter og leveringsgodkendelse fra Sydleasing.
4. Du underskriver dokumenterne og returnerer dem til Sydleasing.
5. Når du har modtaget og godkendt aktivet, underskriver du leveringsgodkendelsen og returnerer den til Sydleasing.
6. Sydleasing betaler fakturaen fra din leverandør.

Det leverede aktiv er nu til din disposition. Præcist, som hvis du havde købt det.





Troværdig, hurtig, venlig, serviceminded og prisbevidst

Ved vores seneste kundeundersøgelse er kun 5 % af vores kunder ikke tilfredse med os. Det er vi 95 % tilfredse med.

Vores kunder fremhæver bl.a., at Sydleasing

- er troværdige
- giver hurtige tilbagemeldinger (inden for 24 timer)
- er åbne om kontrakter, priser og gebyrer.

Kilde: Undersøgelse foretaget i november 2006 af Zapera.com.

Leasing – hvorfor det?

Flere og flere virksomheder vælger at lease frem for at købe, når det gælder nyt produktionsudstyr, udskiftning af firmabilen eller måske en tiltrængt opgradering af virksomhedens it-udstyr.

Og det er der mange gode grunde til:

- Leasingafgiften er fuldt fradragsberettiget i skatteregnskabet.
- Leasingafgiften er lav, da du ikke betaler afgift af aktivets fulde værdi, men kun af "værditabet" ned til restværdien ved aftalens udløb.
- Du betaler i takt med, at aktivet giver dig indtjening (sæsonleasing).
- Der er ingen tinglysning – og dermed ingen stempelafgift til staten.
- Det er billigere at lease et aktiv end at låne pengene til det.
- Det er nemt at udskifte et aktiv, f.eks. til en nyere/større model.

Leasing – en vifte af muligheder

Produktionsudstyr

Produktionsudstyr har typisk en lang levetid – og derfor tilbyder Sydleasing en tilsvarende lang løbetid på din finansiering. Du betaler altså i takt med, at udstyret ”tjener penge” til din virksomhed. Og ikke nok med det! Vi kan også tilbyde en fordelagtig forsikring af dit nye produktionsudstyr – naturligvis tilpasset netop din virksomhed.

Person- og varebiler

Ved at lease dine person- og varebiler hos Sydleasing får du momsfradrag – også på personbiler. Samtidig får du flåderabat og nyder dermed godt af vores storindkøb.

Flådestyring, serviceaftaler og uforudsete værdiforringelser kan du vælge at lade Sydleasing overtage.

Efter leasingperioden kan du blot levere bilen tilbage, hvis du ønsker det. Din bil – vores ansvar!

Landbrugsmaskiner

Leasing af maskiner og sæsonleasing er det perfekte miks, når vi taler landbrug. Du betaler nemlig leasingafgiften i takt med, at din landbrugsmaskine tjener penge til dig. Og kan du se en fordel i at gå sammen med andre om en maskine – ja, så finansierer vi gerne jeres maskinfællesskab. Så er det nemt for jer at fordele leasingafgiften efter tidsforbrug. Er du til CHF eller euro – så klarer vi også det.

It-udstyr

Ikke meget udstyr forældes så hurtigt som it-udstyr. Men vælger du at lease dit it-udstyr hos Sydleasing, kan du nemt og uden den store udskrivning udskifte til nyeste model.

Entreprenørmateriel

Også når det gælder entreprenørmateriel, finder vi en smidig løsning, der dækker præcist dit behov.

Også når du med kort varsel ønsker at udskifte til en nyere model. Muligheden for løbende udskiftning af dit materiel gør leasing meget fleksibel – en fleksibilitet, din virksomhed vil drage nytte af.

Lastbiler

Er din virksomhed inde i en god udvikling, tror vi også på, at du er den bedste til at vurdere, hvilket materiel du har brug for. Vores fokus er derfor på virksomheden frem for aktivet – hvad enten det drejer sig om standardmateriel eller specialkøretøjer. Og er dine indtægter sæsonafhængige, kan vi naturligvis opkræve leasingafgiften i de måneder, hvor du modtager penge for udført arbejde.



Leverandørsamarbejde

Som leverandør af trucks, it-udstyr, landbrugsmaskiner – blot for at nævne nogle få eksempler fra de mange brancher, vi samarbejder med – kan du nyde godt af Sydleasings store ekspertise.

Du kan leje dit materiel hos os – og så udleje til dine kunder. Eller vi kan lave finansielle eller operationelle leasingkontrakter direkte med dine kunder. Mere enkelt og fleksibelt kan det ikke være!

Gælder for alle produkterne

Valutaleasing er et tilbud til dig, som vil afdække en valutakursrisiko, eller som kunne tænke sig en anden valuta end DKK.

Handlefrihed med en opsamlingskredit

Med en opsamlingskredit hos Sydleasing lader du os betale dine investeringer hen over året. Vi har på forhånd fastsat et rammebeløb, der dækker dine investeringer. Du kan så når som helst begynde at betale – eller vente til sidst på året, hvor vi i ro og mag kan fastsætte løbetiden for de enkelte aktiver. Det giver dig handlefrihed og styrker din likviditet.



Henrik Dahl Pedersen

”Står inde for det, de lover”

Murerfirmaet, der blev grundlagt i 1964 af muremester Jørgen Ole Pedersen, er i dag ejet af sønnerne Henrik og Christian Dahl Pedersen. De har bl.a. specialiseret sig i store murer- og renoveringsarbejder, og med 140 ansatte er der altid nok at se til.

Om samarbejdet med Sydleasing siger adm. direktør Henrik Dahl Pedersen:

”I 2001 stod vi over for en omstrukturering, og i den forbindelse indhentede vi tilbud fra forskellige leasingfirmaer. Vi ringede rundt, bl.a. til Sydleasing, og jeg må sige, at de kom sørme hurtigt på banen. De fik lynhurtigt skruet et tilbud sammen til os, med særdeles gunstige betingelser.

Vi har været kunder siden. Vi leaser biler og materiel, og vi kigger ikke engang efter andre leasingselskabers tilbud, for vi er godt tilfredse med det, vi har. Sydleasing har altid stået inde for det, de lover.

Sydleasing er vores faste samarbejdspartner. Vi har den samme konsulent, så vi kender hinanden godt og skal ikke begynde forfra, når vi snakker sammen. Da vores tidligere konsulent skiftede til Sø-Finans, inviterede han os ud, så han kunne præsentere sin afløser over en frokost. Og så kørte vi bare videre som hidtil. Det var den helt rigtige måde at gøre det på.”